

A young woman with voluminous, curly brown hair is shown from the chest up. She is wearing a white, short-sleeved, ribbed t-shirt and a brown braided bracelet on her left wrist. She has her eyes closed and is holding a small white card in her mouth. The card has the word 'UMSATZPLUS' printed on it in red, with a red checkmark symbol integrated into the letter 'V'. The background is a blurred outdoor setting with warm, golden light. In the top right corner, there is a white circular graphic containing the 'bonvito' logo.

bonvito

Unser Kundenbindungstool. Ihr Umsatzplus. bonvito.

Wir bieten ein individuelles, digitales Kundenbindungssystem.



Machen Sie Kunden zu Stammkunden

Die Kundenbindungskarte von Vectron

Ein breites Spektrum mit Zielgruppen jeden Alters, von treuen Stammkunden bis zu spontanen Gelegenheitskäufern, wechselnde Sortimentsschwerpunkte und täglich frisch hergestellte Ware – bonVito hilft Ihnen dabei, mit mehr Kundenbindung mehr Sicherheit ins tägliche Geschäft zu bringen.

Gestalten Sie Ihre
Kundenbindungskarte nach
Ihren Wünschen



Ihre Vorteile

- ▶ Rabattaktionen mit Missbrauchsschutz und Erfolgskontrolle
- ▶ Kundenfrequenz steuern und optimieren
- ▶ Eigene Kunden- & Gutscheinkarten mit Bezahlungsfunktion
- ▶ Kunden online über Aktionsangebote informieren
- ▶ Kunden binden, auch ohne Kundenregistrierung
- ▶ Alle rechtlichen Rahmenbedingungen bereits geklärt





E-Payment

Mit diesem Modul werden bonVito-Kundenkarten mit einer Bezahlungsfunktion ausgestattet

Nutzen Sie Ihr eigenes Bezahlssystem in Ihrem Gastronomiebetrieb. Ob einfache Bezahlkarte mit Kundenbindungsfunktion oder einfach nur der Verkauf von Gutscheinen, bonVito bietet Ihnen die Lösungen.

- ▶ Zeitersparnis beim Verkaufsvorgang
- ▶ Überblick vorhandener Stempelhefte
- ▶ Einfaches Handling im Betriebsablauf
- ▶ Online Berichte
- ▶ Anonym nutzbar
- ▶ Durchschnittlich 18% der aufgeladenen Guthaben bleiben ungenutzt

To-Go Becher

Setzen Sie ein Zeichen in der andauernden Diskussion über Nachhaltigkeit und Müllvermeidung

bonVito To-Go vereint die Welt des Mahlwerck Porzellans und der bonVito Kundenbindung in einer eleganten und umweltfreundlichen Lösung. Durch das Aufbringen eines individuellen bonVito Barcodes auf den Porzellan-Becher wird dieser zur speziellen Kundenkarte.

- ▶ Unser Bechersortiment enthält drei verschiedene Becherformen der Firma Mahlwerck
- ▶ Der optional verschließbare Deckel hält zu 100 % dicht
- ▶ Das Anbringen des bonVito Codes kann entweder auf dem Deckel oder seitlich erfolgen. So wird der Becher zu Ihrer bonVito-Kundenkarte mit allen Funktionen

Gutscheine

Automatisieren Sie Ihre Gutscheilverwaltung und sparen Sie wertvolle Zeit

Über die umfangreiche Auswertung in Echtzeit haben Sie jederzeit alle Kunden- und Bezahlkarten im Überblick sowie Einsicht in den aktuellen Stand aller eingelösten und offenen Beträge.

- ▶ Einkaufswert fast immer höher als Gutscheinwert (+ 41%)
- ▶ Zeitraum zwischen Gutscheinkauf und Einlösung im Durchschnitt bei 43 Tagen
- ▶ 30 % lösen den Gutschein im ersten Jahr nicht ein
- ▶ Einfache Verwaltung für schnelle Abwicklung
- ▶ Betrugssicherheit durch Kassenintegration
- ▶ Auswertungsmöglichkeiten in Echtzeit
- ▶ Fiskalgerechte Lösung

237.000

Gutscheinaufladungen im Jahr 2018

122 Millionen

Transaktionen im Jahr 2018

17%

Aller bonVito-Filialen bieten Stempelhefte an

210 Millionen

Gesammelte Punkte

18,50 €

Ø Aufladebetrag bei Bezahlkarten

10 Millionen Kundenkarten

Die bonVito-Card ist ein Meilenstein in der Geschichte der Kundenbindung. Seit neun Jahren genießen Betriebe aus diversen Branchen die zahlreichen Vorteile dieses Kundenbindungstools.

Kundenkarte

Als Visitenkarte im Portemonnaie Ihres Verbrauchers

bonVito feiert in diesem Jahr die Herausgabe der 10.000.000sten Kundenkarte. Begeistern Sie Ihre Kunden mit einer persönlich gestalteten Kundenkarte.

- ▶ Erhältlich im Scheckkartenformat, als trendiger Schlüsselanhänger oder digital auf Ihrem Smartphone
- ▶ Lieferung in individueller Optik mit eigenem Logo
- ▶ Gewinnung von wertvollen und umfangreichen Kundendaten
- ▶ Eine Karte für alles: Rabatte, Stempel, Coupons, bargeldloses Bezahlen u.v.m.
- ▶ Bei Kartenverlust gehen Rabatte und Guthaben nicht verloren
- ▶ Ihre Kunden erhalten jederzeit Einsicht in Ihr Kundenkonto unter www.bonvito.de
- ▶ Keine Installation nötig, da es sich um eine für iOS- und Android-Geräte optimierte Web-App handelt

Reservierungssystem

Digitale Lösung für Onlinereservierungen.
Sparen Sie Zeit - und Geld.

Unser Reservierungssystem ist eine effiziente Lösung für z.B. Tischreservierungen zur Integration auf Ihrer Website. Egal ob Sie geschlossen haben oder im Geschäft sind – über das Reservierungssystem können Ihre Gäste jederzeit bei Ihnen Verfügbarkeiten prüfen - in Echtzeit.

- ▶ übersichtliche und einfache Verwaltung
- ▶ Integration in Ihre Website
- ▶ Integration in die Vectron Kassenwelt
- ▶ Inklusive Eventverwaltung
- ▶ Online Berichte
- ▶ Keine zusätzliche Hardware notwendig (PC genügt)

Punkte sammeln

Lassen Sie Kunden und/oder Kundengruppen Punkte mit Ihren Kundenkarten sammeln

Bieten Sie Ihrem Kunden an, Punkte für seinen Einkauf bei Ihnen zu sammeln. Diese kann er dann für spätere Einkäufe in Ihren Filialen nutzen.

- ▶ Betrugssichere Verwaltung
- ▶ Funktion „Einlösen ab“ festlegen
- ▶ Attraktiv für Konsumenten
- ▶ Geringer Erklärungsbedarf
- ▶ Weckt Sammelleidenschaft
- ▶ Punkte als Zahlungsmittel
- ▶ Einlösen der Punkte erfolgt durch Verrechnung an der Kasse
- ▶ Kunden mit x-fach-Punkten auf umsatzschwache Tage lenken

4,9 Tage

Die durchschnittliche Dauer bis Stempelheftkunden wiederkommen.
Fazit: Kundenbindung par excellence.

800.000

Eingelöste
Coupons

72 %

Filialen mit
Bezahlfunktion

6,6 Millionen

Ausgegebene
Stempelhefte

28 €

Ø Aufladebetrag
je Gutscheinkarte

Mit bonVito können nun auch kleinere und mittlere Unternehmen die Vorteile eines professionellen Kundenbindungssystems nutzen. Es ermöglicht ohne großen Kosten- und Arbeitsaufwand individuelle, gezielte Maßnahmen zur Kundenbindung und Umsatzsteigerung.

Mehr Umsatz durch Zusatzverkäufe

Erhöhen Sie Ihren Umsatz im Schnitt um 8%

Legen Sie Ihre eigenen Rabattaktionen fest

Rabattcode, Voucher, etc. Viele verschiedene Möglichkeiten

Betrugssicher! Genaue Übersicht der gegebenen Stempel über das Kassensystem

Ihr UMSATZPLUS

2 x 3,80 €	Brezel mit Butter	7,60 €

5 x 4,20 €	Bier 0,5	21,00 €

2 x 5,60 €	Weisswein 0,2	11,20 €

1 x 8,50 €	Bruschetta	8,50 €

1 x 2,80 €	Linie Aquavit	2,80 €

1 x 2,50 €	Münsterländer Sasse	2,50 €

1 x 1,60 €	Salzgebäck	1,60 €

Total		55,20 €
Nettoumsatz		44,71 €
Steuersumme		10,49 €
Verkäufe inkl. 19% MwSt.		55,20 €
MwSt. 19%		10,49 €

Aktuelle bonVito-Informationen zu Aktions-Punkten bzw. Rabatten:

+++++

*** COUPON ***

Aufgrund des Verzehrs eines Tagesgerichtes, schenken wir Ihnen einen Coupon für ein Glas Sekt.

Wir freuen uns auf Ihren, nächsten Besuch.

Anzahl einlöbarer Coupons: 2
Einlösung bis zum 31.12.2021

bonVito GmbH

Willy-Brandt-Weg 41
48155 Münster

Telefon: +49 (0) 251 2856112
E-Mail: info@bonvito.net
www.bonvito.net

Alle Angaben ohne Gewähr. Technische Änderungen vorbehalten.
Abbildungen können Varianten bzw. Optionen zeigen. Stand: 0919